

「来期目標」見える化セミナー ～ 単年度計画で未来を設計する～

来期の月別単年度計画を、
経営者と経営幹部の皆様と
一緒に作成してみませんか？

「来期目標」見える化セミナーは、
自社の現状を見つめ直した上で、
これから目指す方向性を確認して、
・来期はどこを目指すか？
・来期は何をすれば良いか？
を考えるために単年度計画を作成する
セミナーです。



会社の未来像は「我社のあるべき姿」として、社長の頭の中で繰り返し繰り返し検討され、次第に姿を整え、更には成長していかなければならないのである。

そして、この未来像をどのように実現していくかという方策を「**経営計画**」によって具体的に示すのである。

社長が我社の未来像を掲げ、先頭に立って奮闘する姿ほど、社員を奮起させるものはない。

(出典：「一倉定の社長学」
(日本経営合理化協会出版局))



「来期目標」見える化セミナーの魅力

- ・ **たった一日**で来期目標のイメージを**見える化**します。
- ・ **経営理念の確認**と経営方針の検討を参加者が一緒に行うことができます。
- ・ 月別の資金の動きを確認しながら**数値計画のシミュレーション**ができます。
- ・ 目標達成に向けた「**大きな気づき**」や「**次の打ち手**」を得ることができます。

「来期目標」見える化セミナーはなぜ必要なの でしょうか？

目標には、人を意欲的にする力があります。

本セミナーでは、経営者が考えている目標を経営幹部に伝えること、そして、その目標達成のために何をすればよいかを経営者及び経営幹部と一緒に考えることができます。

数値計画は、資金の動きを確認しながら来期必要な利益を算定しますので、資金の裏付けがある計画を策定することができます。

更に、経営目標と数値計画を整合させながら作成しますので、どのようにしたら達成できるかという打ち手を具体的に検討することができます。

日頃多忙を極めていて、なかなか目標を共有することが難しいという経営者及び経営幹部の皆様にとって、会社の将来を考える貴重な機会になります。

「来期目標」見える化セミナーは どのようなセミナーなのでしょう？

本セミナーは、知識を得るための集合型セミナーとは異なり、ご参加いただいた企業のための計画を実際に策定することができる実践型のセミナーです。丸1日かけて作成した来期経営計画書をその日にお持ち帰りいただくことができます。

弊社スタッフが司会進行を行うとともに、セミナー形式の講義も行いますが、経営者及び経営幹部が自社の経営について考える時間をしっかり確保しながら進めていきます。



「来期目標」見える化セミナーの 一日の流れを教えてください。

「来期目標」見える化セミナーでは、『MAP3』(MAP経営シミュレーション)を使用しながら、あがたグローバル税理士法人の担当者と一緒に単年度経営計画を作成していきます。

売上、経費、設備投資、資金などを計画する上で生じる様々な問題に対して何度もシミュレーションを行い、将来キャッシュフローを確認しながら意思決定できるため、より実行性の高い経営計画を作成することができます。

10:00

「来期目標見える化セミナー」開始！

10:05

- ・ 経営計画の目的と実践手順の説明(経営計画がなぜ必要か、経営計画の策定方法を説明いたします)

10:10

- ・ 現状分析(販売力分析を通じて自社の現状把握を行います)
- ・ 経営理念確認(会社の目的・使命・価値を確認します)

10:30

- ・ 経営方針とアクションプランの策定(来期の方向性を決定するとともに、具体的なアクションプランに落とし込みます)

13:00

- ・ 売上計画策定(売上区分毎に売上計画を立てた上で限界利益の目標設定をします)
- ・ 経費計画策定(人員計画、固定費計画など売上計画に合わせた経費を設定します)

15:00

- ・ 資金計画策定(回収・支払・在庫・投資・借入・返済など、資金がきちんと回るかを確認しながら、計画を立てていきます)

15:30

- ・ 計画書の全体像の確認(経営方針と数値計画が整合しているかを確認します)

16:00

来期の経営計画書が完成！

開催後、別日程にて御社に訪問し、1時間のフォローアップを実施いたします。
当日作成した計画を、これからどう活かしていくかをフォローいたします。



「来期目標」見える化セミナーの概要

【開催スケジュール】

午前	<ul style="list-style-type: none"> ・経営計画の目的と実践手順の説明 ・経営理念確認(企業の目的・使命・価値) ・経営方針とアクションプランの策定 (来期の方向性と具体的な行動計画)
午後	<ul style="list-style-type: none"> ・売上計画策定(売上区分別の売上・限界利益目標の設定) ・経費計画策定(人員計画、固定費計画etc.) ・資金計画策定(回収・支払・在庫・投資・借入・返済etc.) ・計画書の全体像の確認

【会場案内図】



あがたグローバル税理士法人
(南石堂商店街駐車場の駐車券をお渡しいたします。)

【開催内容】

対象	経営者及び経営幹部の方	
開催日 及び 会場 いずれか ご希望日 をお選びください	2020年 10月6日(火)、11月5日(木)、12月8日(火) あがたグローバル税理士法人セミナールーム (1日1社のみで開催です。コロナウィルス対策として随時換気や消毒を行っているセミナールームでの開催ですので、安心してご受講いただけます。)	
時間	10:00 ~ 16:00	昼食は弊社にてご用意いたします
参加費	100,000円 (税抜)	1日1社限定となっております 1社3名様までご参加いただけます

【申し込み方法】

右欄のQRコードを読み込んでいただくか、別紙申込書にご記入の上、FAXでお送りください。



申込書送付先 お問い合わせ先	<p>あがたグローバル税理士法人 〒380-0824 長野県長野市南石堂町1293番地3 長栄南石堂ビル3階 TEL: 026-217-2020 FAX: 026-217-2223 担当: 小林 藤子 「目標達成会議・将軍の日」ホームページ http://ag-pdca.jp/</p>
-------------------	---



目標達成会議 あがた

検索

